

[Volver a la página principal](#)

ACTUALIDAD KRITER

MATELEC recibe la presencia de KRITER SOFTWARE

El sector del material eléctrico y electrónico es un claro ejemplo de cómo una correcta gestión de la comercialización y la distribución de productos puede ser la clave del éxito o el fracaso.



Ser capaces de gestionar de manera más ágil y transparente todo el ciclo comercial es uno de los principales desafíos a los que se enfrentan las compañías del sector del material eléctrico y electrónico en España. Multiplicidad de proveedores y procedencia de los mismos, ingentes cantidades de referencias de productos, mercados emergentes así como una demanda altamente exigente obligan a plantearse la mejora de la distribución y comercialización de los productos como un asunto de primer orden.

"Clientes como Faro ya han confirmado las altas prestaciones de KRITER ERP y su capacidad para crecer junto con la empresa".

Con esta premisa participó KRITER SOFTWARE en la pasada edición de Matelec, salón del material eléctrico y electrónico celebrado del 24 al 28 de octubre en Madrid. Allí tuvo oportunidad de mostrar a las principales empresas distribuidoras del sector las funcionalidades de **KRITER ERP versión 11** capaz de entregar altas capacidades para la total visibilidad de las operaciones de la empresa, desde la automatización del circuito de

aprovisionamiento hasta la entrega al cliente, así como gestión ágil de miles de referencias o control de stock en tiempo real.

"KRITER ERP es capaz de hacer más fluidas las relaciones con proveedores y clientes consiguiendo se agilice de manera notable la gestión comercial y logística de una gran empresa de distribución", señaló Pedro Gómez, responsable de la delegación de KRITER SOFTWARE en la Feria. *"Clientes como Faro ya han confirmado las altas prestaciones de la solución y su capacidad para crecer junto con la empresa",* agregó.

• [Versión para imprimir](#)